

## はじめに

歯科の新規開業が減少しているといっても、年間 1,500 件超の歯科開業がある現状は、新規開業する歯科医師にとっても開業済の歯科医院にとっても競争が厳しいことには変わりはありません。

このような厳しい現実のなかで新規開業する歯科医師の先生方は、不安にかられていることと思います。

ひと昔前であれば、開業済の先輩・ご友人の多くのアドバイスがありました。ネット社会への移行のなかで新規開業の情報入手はインターネット上の情報が中心となりました。

インターネット上の情報は即時性と詳細な内容により、非常に便利なものですが、そのなかには営業的要素が多く含まれた広告情報が氾濫しております。

例えば、「患者獲得を保証する！」「銀行融資を有利に進める！」等見れば見るほど欲しい情報があふれています。

しかし、一方でそのような情報に振り回されて過大な負担を強いられて困っている歯科医師の方もいます。

新規開業する歯科医師の方に、様々な情報を見極める選球眼をもっていただきたい、新規開業を成功させてより良い歯科医療を提供していただきたいそんな思いでこの本を執筆しました。

私も 20 年前に会計事務所を新規開業しました。開業時の苦労、開業後の厳しさは業界は違えどある程度理解しているつもりです。

少しでも、新規開業する歯科医師の方々の新規開業の成功にお役に立てればと思います。

平成 27 年 1 月吉日

歯科会計の橋本会計  
税理士法人橋本会計  
公認会計士・税理士 橋本 守