

歯科医院経営を支える

生損保活用術

生命保険 損害保険

経営戦略と
リスク管理の
両面から

C O N T E N T S

第1章

アンケート調査

開業医は生損保のメリットを活かしきれているか

- 質問1 先生の歯科医院の経営形態は、個人ですか、法人ですか? 12
- 質問2 加入している生命保険の保障内容を把握していますか? 14
- 質問3 生命保険にはどのような内容を求めますか? 16
- 質問4 一定期間の保障ではなく、一生涯の保障にこだわりますか? 18
- 質問5 生命保険を活用した資産運用を実践、あるいは検討していますか? 20
- 質問6 保険会社の安全度について重視しますか? 22
- 質問7 賠償責任保険に加入していますか? 24
- 質問8 所得補償保険に加入していますか? 26
- 質問9 インターネット生保など、保険について勉強したことはありますか? 28
- 質問10 1カ月の保険料は生損保合わせて、どの程度ですか? 30
- 質問11 保険の見直しを考えるきっかけは何ですか? 32
- 質問12 保険のアドバイスが必要なとき、誰に求めますか? 34

第2章

座談会

生損保を有効活用するために

❖カタチのない「安心」を売買する難しさ	38
❖商品内容の細分化とイメージ戦略の間で	39
❖人間関係をマネジメントする	41
❖“他人まかせ”のリスクを考える	43
❖不安に惑わされず冷静な判断を	45
❖キャッシュフローを活かして堅実に運営	46
❖インターネット保険の有用性を見据えて	48
❖経営センスがビジョナリーな運用を実現する	50
❖より質の高い保険商品を選ぶために	51

第3章

開業歯科医のための保険の基礎知識

❖ 基礎知識 ❖

①生命保険と損害保険（概要）	54
②個人の生命保険	60
③医療法人の保険	76
④損害保険Ⅰ	82
⑤損害保険Ⅱ	92
⑥保険営業・税理士との上手な付き合い方	98
⑦資産運用の基本	102

❖ コラム① ❖

医療法人のメリット&デメリット	110
-----------------	-----

❖ コラム② ❖

在職老齢年金	114
--------	-----