

DENTAL
DIAMOND
別冊

歯科医院経営を支える 生損保活用術

生命保険 損害保険

経営戦略と
リスク管理の
両面から

編集委員
執筆者

後田 亨 (株)メディカル保険サービス
門田 亮 デンタル・マネジメント・コンサルティング
諸井英徳 大阪府・文の里歯科クリニック

全国各地の歯科医院に独自のアンケート調査を行い、歯科医院経営における生命保険・損害保険の活用状況を分析。開業期～引退期まで、開業医の視点を踏まえて、活用時のポイントを詳しく紹介する。また、豊富な図表や契約例とともに、保険知識の要点を基礎から解説。“他人まかせ”の運用にならないための賢い節約・活用法を伝授する。



詳しい情報はこちら→



B5判・132頁
定価(本体4,000円+税)

contents

アンケート調査

第1章 開業医は生損保のメリットを活かしているか

- 質問 1 先生の歯科医院の経営形態は、個人ですか、法人ですか?
- 質問 2 加入している生命保険の保障内容を把握していますか?
- 質問 3 生命保険にはどのような内容を求めますか?
- 質問 4 一定期間の保障ではなく、一生涯の保障にこだわりますか?
- 質問 5 生命保険を活用した資産運用を実践、あるいは検討していますか?
- 質問 6 保険会社の安全度について重視しますか?
- 質問 7 賠償責任保険に加入していますか?
- 質問 8 所得補償保険に加入していますか?
- 質問 9 インターネット生保など、保険について勉強したことはありますか?
- 質問 10 1か月の保険料は生損保合わせて、どの程度ですか?
- 質問 11 保険の見直しを考えるきっかけは何ですか?
- 質問 12 保険のアドバイスが必要なとき、誰に求めますか?

座談会

第2章 生損保を有効活用するために

- ❖ カタチのない「安心」を売買する難しさ
- ❖ 商品内容の細分化とイメージ戦略の間で
- ❖ 人間関係をマネジメントする
- ❖ “人まかせ”のリスクを考える
- ❖ 不安に惑わされず冷静な判断を
- ❖ キャッシュフローを活かして堅実に運営
- ❖ インターネット保険の有用性を見据えて
- ❖ 経営センスがビジョナリーな運用を実現する
- ❖ より質の高い保険商品を選ぶために

第3章 開業歯科医のための保険の基礎知識

- ❖ 基礎知識 ❖
- ① 生命保険と損害保険(概要)
- ② 個人の生命保険
- ③ 医療法人の保険
- ④ 損害保険 I
- ⑤ 損害保険 II
- ⑥ 保険営業・税理士との上手な付き合い方
- ⑦ 資産運用の基本
- ❖ コラム① ❖
医療法人のメリット&デメリット
- ❖ コラム② ❖
在職老齢年金

取扱店



Do株式会社 デンタルダイヤモンド社

〒101-0054 東京都千代田区神田錦町1-14-13 錦町デンタルビル
TEL 03-3219-2571(代) / FAX 03-3219-0707

DD homepage URL
<http://www.dental-diamond.co.jp/>